# 酒店管理专业职业能力等级标准

在 2016 年度酒店管理专业工作任务分析会的基础上,及根据到外省和柳州本地多家星级酒店进行走访调研,就酒店企业的性质和规模、经营范围及工作岗位需求现状进行调研。调研结果显示,中国的国际化开放式旅游概念已经形成,酒店业正朝着世界先进水平迅速发展,各地对酒店人的需求空前高涨。目前最紧缺的是两类专业人才:一类是宾馆酒店总经理和酒店市场销售部、前厅部、餐饮部、客户服务部、人力资源部、财务部经理等中高层管理人才;另一类是中西餐厨师、日韩料理厨师、酒店设备维护、餐饮客房服务技能型人才。尤其是既懂国际惯例,语言能力和沟通能力又强的酒店管理人才严重短缺。通过对不同星级酒店企业的调研,得出了相应的工作领域和工作任务,并对其不同工作岗位职业能力等级标准进行分析,星级酒店企业和餐饮企业岗位层主要有两个层面,即酒店基层服务与管理岗位群、酒店中高层管理岗位群;依据酒店从业人员应具备的职业能力要求和素质要求,结合如北京、广东等发达地区酒店业发展和广西以及柳州区域经济特点,酒店管理专业人才培养目标定位为"面向四五星级酒店、餐饮企业、高级会所,具备经营管理、主题策划能力,有较高专业技能和良好职业特征的高中级管理和高技能、高素养的复合型人才。"

因此,根据以上情况,将酒店管理职业能力等级分三个级别,一级:能够运用酒店管理专业基础知识和基本技能独立完成酒店餐饮、客房、前厅岗位服务一般常规性工作任务;二级:能够熟练运用酒店管理专业知识和专业技能完成除餐饮、宴会、会议、房务接待服务等酒店基层管理及督导工作;三级:能够熟练运用酒店管理专业知识和专业技能完成酒店营销、酒店人力资源管理、酒店成本核算、酒店信息管理等方面的工作,能够通过资料查询、分析研究或借助团队的力量处理和解决酒店业务部门的策划实施工作。

#### 酒店管理专业人才培养职业能力等级标准

职业能力等	工作任务	职业能力要求 (包括三种能力)	相关知识和技能
级			
一级	1-1. 餐饮	1-1.1 专业能力: 能完成中餐	1. 相关知识: 餐饮基础
	服务	零点接待的餐前准备工作;能	服务;中餐服务;西餐
		完成中餐零点接待的中餐摆台	服务;
		工作; 能按照规范服务流程为	2. 相关技能:餐饮服务
		客人提供优质的服务; 能概括	礼仪;餐桌摆台;鸡尾
		出西餐主要菜系的特点及其代	酒调试;餐巾折花;投
		表菜点;能按照餐前准备、开	诉处理;
		餐服务、就餐服务及餐后服务	
		等四个阶段的操作规范完成西	
		餐零点接待工作; 能辨别西餐	
		餐具及其用途;懂得餐酒的搭	
		配要求; 能运用现场管理的方	
		法及时解决客人投诉; 能协作	
		完成西餐自助式服务; 能协助	
		完成西餐宴会服务工作; 能完	
		成西餐零点、宴会摆台工作。	
		1-1.2 方法能力: 能运用餐饮	
		服务的基本服务礼仪知识开展	
		服务工作; 能够收集客人反馈	
		信息并进行归纳、分析和总结;	
		能够进行服务全过程的督导和	
		管理; 能在工作中总结和反思	
		自己的工作体会,并不断改善	
		服务质量。	
		1-1.3 社会能力: 能遵守社会	
		公德和职业道德, 行为习惯符	

	合社会规范和礼仪要求。具有	
	良好的语言和沟通能力,能正	
	确处理人际关系。能正确自我	
	定位,正确地评价自己及他人。	
1-2. 客房	1-2.1.专业能力:能运用恰当	1. 相关知识: 客房楼层
服务	的礼貌礼节待客; 能完成客房	服务; PA 服务
	清洁和检查; 能沟通和协调客	2. 相关技能: 客房服务
	房及酒店各部门的工作; 能牢	礼仪;客人投诉处理;
	记酒店各营业区的服务特色和	退房检查;铺床服务;
	营业时间; 能熟练掌握各类办	布草管理;房间清洁;
	公软件和进行酒店智能系统操	托婴服务; 夜床服务;
	作;	房态管理;客房大清;
	1-2.2 方法能力: 能够识别不	宾客咨询;迎送客人;
	同类型饭店客房设施的特点,	DND 处理;应急事件处
	并能够正确介绍客房类型及客	理等,PMS 系统的运用
	房设施的功能布局; 能够初步	
	掌握客房布置和装饰的方法;	
	能够熟练掌握客房中、西式包	
	床的程序、方法和动作要领,	
	能在规定时间按标准完成一张	
	中式或西式床; 能够按程序和	
	标准独立完成走客房的清扫;	
	1-2.3 社会能力: 能遵守社会	
	公德和职业道德, 行为习惯符	
	合社会规范和礼仪要求。具有	
	良好的语言和沟通能力,能正	
	确处理人际关系。能正确自我	
	定位,正确地评价自己及他人。	
1-3. 前台	1-3.1. 专业能力: 能保持规范	相关知识:前台服务;
 		· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·

#### 接待服务

的职业形象;能灵活的用商务 礼宾服务;总机服务; 礼仪和电话礼仪与客人沟通; 能熟练操作酒店办公软件;能 相关技能;前厅服务礼 熟悉当地的地域风土人情; 能 仪; PMS 系统的运用; 具备较强的口头表达能力;能 | 夜审;客史档案建立; 对客人和酒店信息进行保密; 能灵活的处理各类紧急事宜; 能进行酒店产品的销售。 1-3.2. 方法能力:掌握前厅部、接电话;叫醒服务;紧

对客关系、前厅接待业务、日 | 急事件处理; 投诉处理; 常服务等前厅服务服务与管理 VIP 客人接待; 个性化 的基本理论知识,初步具备酒 服务;巡查管理 店从业操作技能与基本职业素 质。

1-3.3. 社会能力: 本课程培养 学生的人际交往能力:培养学 生在小组工作中的合作能力; 培养学生的交流与协商能力; 培养学生的批评与自我批评能 力、纪律性;培养学生勇于创 新、敬业、乐业的工作作风。

大堂副理

客房销售;入住手续办 理:委托代办:行李寄 存保管:门童服务:转

#### 二级

2-1 餐饮、 议、客房 服务

2-1.1 专业能力: 能熟练掌 11. 相关知识: 宴会服务; 宴会、会 | 握服务礼仪; 能掌握应变能力; |会议服务; 房务中心 能熟练掌握酒水知识、宴会知 2. 相关技能: 宴会摆台、 识。能熟练掌握会议服务操作 宴会台型设计;宴会服 程序、岗位工作程序和技巧; 能沟通和协调客房及酒店各部 家服务;会议摆台;会 门的工作; 能牢记酒店各营业 场布置; 茶歇服务; VIP 区的服务特色和营业时间;能接待;房态管理;宾客

务礼仪;宴会折花;管

熟练掌握各类办公软件和进行 咨询;房态调整;遗留 酒店智能系统操作; 能掌握应 物品管理; 服务调度 变能力: 能熟练掌握酒水知识、 宴会知识。

2-1.2 方法能力: 具有学习新 知识、新技术的能力,能把所 学酒店知识和技能向主题餐 厅、酒吧、咖啡馆、茶馆等相 关领域进行迁移。具有善于思 考的能力,能在工作中合理制 定工作计划。具有应变能力, 能够对工作多观察, 灵活应变。 能在工作过程中发现问题、分 析问题,解决问题。能根据酒 店客户的需求, 进行信息的收 集、分析和整理。

2-1.3 社会能力: 能进行自我 调节,较快地适应酒店及相关 行业的工作环境。具有正确的 理解能力,能够克服困难、处 理不同问题。具有良好的团队 意识,能与团队成员沟通协调 及有效合作完成工作任务

现场控制

2-2 酒店 | 2-2.1 专业能力: 能够掌握酒 | 1. 相关知识: 酒店质量 服务质量 | 店领班、主管的一般工作方法; 以知、酒店服务质量认 能够掌握前厅部、客房部、餐知、酒店质量战略、酒 饮部各工作岗位的专业技术、 服务技能、工作规范及工作程|评价体系、宾客意见书 序;能够熟悉酒店的质量战略,的运用、酒店现场管理

店质量管理、酒店质量

对员工进行管理。

2-2.2 方法能力: 能够按照规范 本理论、酒店质量改进 服务流程为客人提供优质的规 方法与途径 范服务: 能熟练运用自身的专 2. 相关技能: 编写质量 业技能指导各部门员工的服务 |手册、督导沟通技能、 与工作; 能够合理协调酒店各 督导基础培训、督导计 部门关系,科学合理的调度、划与时间管理、酒店前 调配、安排好各岗位的各项具 厅部服务现场管理、酒 体工作; 应具备较好的语言文 店客房部服务现场管 字表达能力,能正确填写岗位 埋、酒店餐饮部服务现 的业务表格,及书写班组工作 场管理、酒店康乐部服 总结; 能够灵活处理酒店各项 务现场管理、 服务中的突发事件; 能够收集 客人反馈信息并进行归纳、分 析和总结: 能够进行服务全过 程的督导和管理。

2-2.3 社会能力: 能遵守社会 公德和职业道德, 行为习惯符 合社会规范和礼仪要求; 能够 调控情绪、学会应变、能够容 忍;

能够掌握人际沟通的基本原则 及方法,协调各部门的人际关 系,参与并领导团队成员间及 各团队之间的合作。良好的安 全意识和质量意识, 能按照质 量要求按时完成所承担的工作 任务。

方法、酒店督导管理基

2-3| 2-3.1 专业能力: 掌握酒店市场 | 1. 相关知识: 酒店市场 洒

店市场营 的特点,认识酒店市场的营销 计划、客户拜访、电话 销 环境,分析市场营销的因素, 销售、酒店内部市场营 制定酒店的经营组合策略。能销 够进行市场调研,了解市场行人、餐厅和酒吧销售、宴 情和动向,建立并开拓客源渠 会与会议用房销售、酒 道。能够掌握向客人推销酒店 店营销广告、酒店广告 的产品和服务的技巧。能够对 牌与形象宣传、酒店营 酒店市场进行调查、分析和预 销材料与制作、酒店公 测,促进酒店新产品的开发; 共关系、酒店商务客户 能够掌握酒店客户维护的方法 市场、针对休闲旅行市 与技巧。 场的营销、会议销售 2-3.2 方法能力: 能够运用 SWOT | 2. 相关技能: 酒店餐 分析酒店的市场优势劣势。识 饮客户调研方案设计 别酒店市场机会,对酒店市场 训练;酒店客房客户 进行调查、分析和预测: 能够 调研方案设计训练: 熟练掌握酒店各产品的销售技 酒店餐饮、客房大客 巧; 能够收集和处理各种酒店 户和其他客户客史档 客户开发所需的信息: 能够掌 案管理训练;酒店餐 握酒店销售的渠道和各种促销 饮、客房客户巩固方 的手段; 能够运用客户档案、 案设计训练、公关策 CRM 系统对酒店客户进行维护 划 和巩固。 2-3.3 社会能力:培养学生良 好的工作作风及职业素养: 培 养学生在酒店客户开发工作中

三级

3-1 酒店 3-1.1 专业能力: 具备组织员工 1. 相关知识: 员工招聘、 人力资源 | 培训,了解企业文化,招聘企 |员工培训、人事管理、

的团队合作精神,提高其在实

际工作中的沟通协作能力。

管理

业员工,给员工提供心理咨询, 绩效管理、员工管理管 薪资管理,对员工档案进行整 理、酒店人力资源管理 理等人力资源管理能力: 能提 体系的控制方法、酒店 出预算,保障收支平衡 3-1.2 方法能力: 熟练掌握办 流程、酒店人才的绩效 公软件的运用、较强的语言表 管理 达能力、具备较强的组织协调 2. 相关技能: 简历筛选、 能力、具备组织员工活动的能 面试技巧、社保公积金 力、掌握绩效管理各项方法运 办理流程、劳动认识相 用

3-1.3 社会能力:培养学生良 表、酒店人员管理模拟 好的工作作风及职业素养; 具 训练、酒店人才招聘计 备较强的亲和力、沟通能力和 划书的编制、酒店人才 协调能力、具备组织员工活动。绩效管理模拟训练 的能力、较强的语言表达能力。 具备适应职业生涯发展变化的 能力。

人才招聘的计划制定和

关法律法规、制作工资

成本核算

3-2 酒店 | 3-2.1 专业能力: 能进行成本 分析,培养成本意识,熟悉收 银系统,善于发现收银工作漏 洞,并建立财务监督意识。能 定期组织成本、采购、大厨对 市场价格进行调查能根据酒店 经营情况,协同各部门共同制 订各营业点的食品、酒水、布 草、餐饮用具及其他物品的标 准库存量、能督促各餐厅大厨 制订出标准食谱成本并定期检 查、能定期检查仓管员验收货

1. 相关知识:成本会计 基础知识;酒店企业的 成本构成; 成本核算的 方法:要素费用的归集 和分配;产品价格的构 成;宴席成本核算;餐 饮成本管理;降低经营 管理费用的方法; 工资 费用分配的核算

2. 相关技能:餐饮成本 报表;产品价格的制定 与调整;成本核算程序 情况、能检查成本会计进销存 系统的入账数量、金额是否齐 全

及账户设置: 归集与分 配费用;成本报表的编 制与分析

3-2.2 方法能力: 具有善于思 考的能力,能在工作中合理制 定工作计划。能对已完成工作 进行反思,并提出改进与优化 建议。具有理论知识与实践操 作相结合的能力,不断提升本 职工作水平

3-2.3 社会能力: 能进行自我 调节,较快地适应酒店及相关 行业的工作环境。具有正确的 理解能力,能够克服困难、处 理不同问题。具有良好的团队 意识,能与团队成员沟通协调 及有效合作完成工作任务。具 有吃苦耐劳、乐于奉献的职业 道德。具有严谨细致、认真负 责的工作态度。

# 信息管理

3-3 酒店 | 3-3.1 专业能力: 熟悉酒店各 | 1. 相关知识:酒店信息 部门电脑软件系统的的操作, 能熟练掌握酒店办公软件、管 2. 相关技能:客户资料 理软件及智能客空系统。熟悉 酒店整体网络系统的情况、能 做好酒店信息的保密工作、会 运用酒店软件对客户建立档案 维护客户信息。

3-3.2 方法能力: 具有应变能

系统、酒店前台系统 管理与维护、基本预订、 接待入住、在店客人、 收银与结账离店、夜审 与房务管理

力,能够对工作多观察,灵活 应变。具有理论知识与实践操 作相结合的能力,不断提升本 职工作水平。具有创新能力, 与时俱进,具有网络和多种客 户端应用能力。

3-3.3 社会能力:: 能进行自我调节,较快地适应酒店及相关行业的工作环境。具有正确的理解能力,能够克服困难、处理不同问题。具有良好的团队意识,能与团队成员沟通协调及有效合作完成工作任务。具有吃苦耐劳、乐于奉献的职业道德。具有严谨细致、认真负责的工作态度。

#### 职业能力测试

为客观反映学生职业能力发展水平,检验和促进教育教学改革,根据酒店管理学生职业能力等级要求,制定酒店管理专业职业能力测试标准(参见附件)。酒店管理职业能力等级分三个级别,一级:能够运用酒店管理专业基础知识和基本技能独立完成酒店餐饮、客房、前厅岗位服务一般常规性工作任务;二级:能够熟练运用酒店管理专业知识和专业技能完成除餐饮、宴会、会议、房务接待服务等酒店基层管理及督导工作;三级:能够熟练运用酒店管理专业知识和专业技

能完成酒店营销、酒店人力资源管理、酒店成本核算、酒店信息管理等方面的工作,能够通过资料查询、分析研究或借助团队的力量处理和解决酒店业务部门的策划实施工作。标准要求学生通过测试能达到所在级别的水平。测评时间按三个等级分三次,分别安排在第二学期、第四学期和第五学期,每个等级测试内容包括专业基础知识考核标准和综合职业能力测评标准两部分。详情如下:

#### 1. 一级(酒店岗位服务工作)

(1) 测试内容、测试方式、测试时间(见表1)

表1: 酒店管理一级职业能力测试要求一览表

序	测 试		测试内容	占比	设计	测试	测 试
号	模块	知识点类	知识点		说明	方 式	学期
		型	7			及考	
		<del></del>				核时	
						间	
		1. 餐饮服	餐饮基础服务;中餐		重点考		
		务	服务知识、西餐服务     知识	20%	核学生		
	专业	2. 客房服	客房楼层服务; PA	4.00/	对本专	笔试	
		务	服务	10%	业应知		第二
1	基础知识	五位 知识 3.前台接待 前台服务;礼宾服务; 知识	前台服务;礼宾服务;	10%	应会的	90 分钟	学期
	NH WY			基本知	V I		
		小计		40%	识的掌		
		\J. \I		4070	握情况		
		1. 餐饮服 务	中西餐服务中的餐饮		根据餐		
		分	服务礼仪;餐桌摆台;鸡尾酒调试;餐巾折	30%	厅服务	职业	
	综合		花;投诉处理;		员、客	技 能	
2	职业	2. 客房服 务	客房服务礼仪;客人投诉处理;退房检查;		房服务	鉴定	第二
	能力	<i> </i>	铺床服务;布草管理;	2.00/	员和前	考核	学期
			房间清洁; 托婴服务;	20%	厅服务	标准	
			夜床服务; 房态管理;		员国家		
			客房大清; 宾客咨询;				

3.前台接待 服务 小计	系统的运用;夜审; 客史档案建立;客房 销售;入住手续办理; 委托代办;行李寄存 保管;门童服务; 强电话;叫醒服务; 紧急事件处理;投持; 处理; VIP 客人接待; 个性化服务;巡查管 理	10%	求核的职力	
	前厅服务礼仪; PMS 系统的运用; 夜审; 客史档案建立; 客房		核学生	
	迎送客人; DND 处理; 应急事件处理等, PMS 系统的运用		职业资格鉴定	

## (1) 评分规则与达标要求

①理论测试采用笔试闭卷形式,总分为 100 分,由专业老师进行评分,60 分为达标要求

②综合职业能力测试,全部由按国家职业技能鉴定考试的要求,分别进行餐厅服务员(四级)、客房服务员(四级)和前厅服务员(四级)的鉴定内容进行考核,每项考核满分均为100分,每项考核达到60分为达标,餐厅服务员(四级)、客房服务员(四级)和前厅服务员(四级)所占综合职业能力测试的比例为40%,30%、30%。

③所有项目测试均达标,则一级酒店管理职业能力达标。

## 2. 二级(酒店基层管理及督导工作)

(1) 测试内容、测试方式、测试时间(见表2)

表2: 酒店管理一级职业能力测试要求一览表

序	测试	测试内容		占比	设计	测试方式	测 试
号	模块	知识点类型	知识点		说明	及考核时 间	学期

		<ol> <li>餐饮、宴 会、会议、 客房服务</li> </ol>	宴会服务;会议服务;房务中心	20%			
1	专 基 知业 础 识	3.酒店市场营销	酒店酒店质客酒法基量径酒 拜店厅与店告店酒商休销店服店质量意店、本改市、部酒议销与销公客旅员量质量管价书场督、方计话场销房告销公客旅会上。 大大大大大大大大大大大大大大大大大大大大大大大大大大大大大大大大大大大大	10%	重 核 对 业 应 基 识 握点 学 本 应 会 本 的 情考 生 专 知 的 知 掌 况	笔试 90 分钟	第二岁期
		小计		40%			
2	综合 职业 能力	1. 餐饮、宴 会、会议、 客房服务	宴会摆台、宴会台型设计;宴会服务礼仪;宴会折花;管家服务;会议摆台;会场布置;茶歇服务;VIP接待;	30%	以酒店 中一个 完整的 事件或	文案编写 150min(在 机 房 考 核,学生	第 四 学期

房本管理: 宾客咨询: 房本管理: 廣客咨询: 房本管理: 廣客咨询: 房本咨询: 房本								
留物品管理;服务 调度  2. 酒店服务 编写质量手册、督导沟通技能、督导进划与面前所、督导计划与面前所需服务 现场管理、酒店产品、酒店客店。部服务现场管理、酒店管理、酒店餐饮、酒店康乐部服务现场管理。不作步骤编写一套项目、新工作。有效的管理。不管,一个一个一个一个一个一个一个一个一个一个一个一个一个一个一个一个一个一个一个						活动为	需提交打	
選度   接照   接照   接照   接照   接照   接照   接照   接						载体,	印稿);答	
2. 酒店服务 编写质量手册、督 划、组 织、执 行、协 调与时间管理、酒店前厅部服务现场管理、酒店客房部服务现场管理、酒店餐饮部服务现场管理、酒店餐饮部服务现场管理、酒店餐饮部服务现场管理、酒店餐饮客户调研方案设计训练;酒店客房客户调研方案设计训练;酒店客房客户调研方案设计训练;酒店客房产调研方案设计训练;酒店餐饮、客房大客户利其他客户客史档案管饮、客房大客户则货;酒店餐饮、客房客户则货;酒店餐饮、客房客户则货;酒店餐饮、客房客户则货;酒店餐饮、客房客户则货;酒店餐饮、客房客户则货;酒店餐饮、客房客户则货;酒店餐饮、客房客户则货;酒店餐饮、客房客户则货;酒店餐饮、客房客户则货;酒店餐饮、客房客户则货;酒店餐饮、客房客户则货;酒店餐饮、客房客户则货;酒店餐饮、客房客户则货;酒店餐饮、客房客户则货;酒店餐饮、客房客户则货;						按照计	幹 10min	
现场控制 导沟通技能、督导进划与时间管理、酒店前厅部服务现场管理、酒店餐饮、客户调研方案设计训练;酒店案设计训练;酒店案设计训练;酒店案设计训练;酒店案设计训练;酒店餐饮、客房产户客史档案价、客户和其他客户客户档案价、客户和其他客户客户档案价、客房客户现货,产产客户和其他客户客户档案的方案设计训练、公关策划				调度		1女 照 月	THE TOILING	
基础培训、督导计划与时间管理、酒店前厅部服务现场管理、酒店客房部服务现场管理、酒店餐饮部服务现场管理、酒店餐饮部服务现场管理、酒店餐饮客户调研方案设计训练;酒店客房客户调研方案设计训练;酒店餐饮、客房客户调研方案设计训练;客房产型调练;酒店餐饮、客房产型。				,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,		划、组		
划与时间管理、酒店前厅部服务现场管理、酒店客房部服务现场管理、酒店餐饮部服务现场管理、酒店餐饮客户调研方案设计训练;酒店餐饮客户调研方案设计训练;酒店餐饮、客房客户调研方案设计训练;酒店餐饮、客户和其他客户客史档案管理训练;酒店餐饮、客房房户项。			现场控制	* * * = * * * * * * * * * * * * * * * *		织、执		
加与时间管理、招店前厅部服务现场管理、酒店客房部服务现场管理、酒店餐饮部服务现场管理、酒店餐饮客户调研方案设计训练;酒店客房客户调研方案设计训练;酒店客房客户调研方案设计训练;酒店餐饮、客房大客户和其他客户客史档案管理训练;酒店餐饮、客房客户巩固方案设计训练、公关策划						行。协		
场管理、酒店客房部服务现场管理、酒店餐饮部服务现场管理、酒店酿厂工作步骤编写一套项目要加速。   四方案设计训练:酒店餐饮客户调研方案设计训练:酒店餐饮、客房大客户和其他客户客史档案管理训练:酒店餐饮、客房客户巩固方案设计训练、公关策划								
部服务现场管理、 酒店餐饮部服务 现场管理、酒店康 乐部服务现场管理 酒店餐饮客户调研方案设计训练; 酒店客房客户调研方案设计训练; 酒店餐饮、客房大客户和其他客户客史档案管理训练;酒店餐饮、客房产双固方案设计训练、公关策划						调、反		
酒店餐饮部服务 现场管理、酒店康 乐部服务现场管理 理				7. –	20%	馈等工		
四店餐饮部服务 现场管理、酒店康 乐部服务现场管理 理						作步骤		
京部服务现场管理 酒店餐饮客户调研方案设计训练; 酒店客房客户调研方案设计训练; 酒店餐饮、客房大客户和其他客户客户和其他客户客户档案管理训练; 酒店餐饮、客房方客户巩固方案设计训练、公关策划								
理				现场管理、酒店康		编写一		
酒店餐饮客户调研方案设计训练; 酒店客房客户调研方案设计训练; 酒店餐饮、客房大 客户和其他客户 客史档案管理训练; 酒店餐饮、客房客户巩固方案 设计训练、公关策 划				乐部服务现场管		套项目		
酒店餐饮客户调研方案设计训练; 酒店客房客户调研方案设计训练; 酒店餐饮、客房大客户和其他客户客户档案管理训练; 酒店餐饮、客房客户巩固方案设计训练、公关策划				理		等 圳 文		
3.酒店市场 营销				酒店餐饮客户调				
3.酒店市场 营销				研方案设计训练;		】 】		
3.酒店市场 营销				酒店客房客户调		完成答		
3.酒店市场 营销				研方案设计训练;		辩		
客户和其他客户 10% 客史档案管理训练;酒店餐饮、客房客户巩固方案设计训练、公关策划			2 洒庆市坛	酒店餐饮、客房大		,		
客史档案管理训练;酒店餐饮、客房客户巩固方案设计训练、公关策划				客户和其他客户	10%			
房客户巩固方案设计训练、公关策划			当	客史档案管理训				
设计训练、公关策划				练;酒店餐饮、客				
划				房客户巩固方案				
				设计训练、公关策				
小计 60%				划				
			小计		60%			

## (2) 评分规则与达标要求

学生抽签决定完成项目策划文案的内容,在规定时间内,完成一篇餐饮、宴 会、会议或房务接待服务的策划文案。

- ①理论知识采用现场问答的形式,教师针对所写文案的内容进行相关专业知识问答,分值为20分,由专业老师进行现场评分,12分为达标要求
- ②综合职业能力测试,文案 50,现场陈述 20 分,提问 10 分、分值 80 分,48 分为达标;
  - ③所有项目测试均达标,则二级酒店管理职业能力达标。

# 3. 三级(酒店业务部门的策划实施工作)

(1) 测试内容、测试方式、测试时间(见表3)

表3: 酒店管理一级职业能力测试要求一览表

序	测试		测试内容	占比	设计	测试	测试
号	模块	知识点类	知识点		说明	方 式	学期
		型	7.1.2.13111			及 考	
		1				核 时	
						间	
			员工招聘、员工培				
			训、人事管理、绩效管				
			理、员工管理管理、酒				
		聘、培训、 激励和考	店人力资源管理体系的	10%			
			控制方法、酒店人才招		重点考		
			聘的计划制定和流程、		核学生		
			酒店人才的绩效管理		对本专		
	+ .II.		成本会计基础知		业应知	现 场	
	专业		识;酒店企业的成本构成,成本核算的方		应会的	问答	第五
1	基础		构成; 成本核异的刀    法; 要素费用的归集		基本知	120	学期
	知识	2.财务管理 及成本核	和分配;产品价格的	10%	识、基	分钟	
		算	构成;宴席成本核算;	1070	本原理		
			餐饮成本管理;降低 经营管理费用的方		的掌握		
			法; 工资费用分配的		情况		
			核算				
		3.酒店信息 管理及电	酒店信息系统、酒店	10%			
		子商务	前台系统	10/0			
		小计		30%			
_	综合	酒店等相	市场分析知识; 成本	700/	以小型	文 案	第五
2	职业	关企业运	分析知识; 酒店运营	70%	酒店、	编写	学期

能力	营项目创	管理知识;酒店产品		餐饮企	1 个	
1,374	业策划书	开发知识		业或机	月,提	
				构为项	交打	
				目载	印稿;	
				体,设	路演	
				计符合	答辩	
				市场需	每组	
				求环境	20min	
				背景的	20111111	
				运营项		
				目,考		
				核学生		
				对市场		
				环境的		
	小计		70%	洞察		
				力,运		
				营项目		
				的组织		
				执 行		
				力,以		
				及酒店		
				产品的		
				开发创		
				新能		
				力,并		
				完成项		
				目路演		
				答辩		

(2) 评分规则与达标要求

学生自由分组(每组 4-5 人)组成创业团队,在规定时间内,以团队为单位 完成创业策划书文案的编写和项目路演 PPT 的制作。

- ①理论知识采用现场问答的形式,教师针对所写文案的内容进行相关专业知识问答,分值为20分,由专业老师进行现场评分,12分为达标要求
- ②综合职业能力测试,文案 50 分、现场陈述 20 分、提问 10 分,总分值 80 分,48 分为达标;
- ③所有项目测试均达标,则三级酒店管理职业能力达标。